Условия отбора Поставщика (контрагента)

Поставщик зарегистрирован в установленном законодательством порядке в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя;

в отношении Поставщика не проводятся процедуры банкротства или ликвидации;

Поставщик гарантирует, что вся фактическая информация, представленная им в целях заключения договора поставки, является достоверной;

наличие у Поставщика развитой логистики на территории Республики Беларусь. Товары должны быть доставлены транспортом Поставщика и за его счет в день и время, указанные в заявке;

наличие у Поставщика специального разрешения (лицензии) на осуществление продажи (реализации) товара, в случае, если необходимость наличия данного разрешения (лицензии) предусмотрена действующим законодательством Республики Беларусь;

наличие у Поставщика документов, подтверждающих соответствие продукции (товара) требованиям технического регламента таможенного союза (далее – ТР ТС), технических нормативных правовых актов (далее – ТНПА) Республики Беларусь

ответственность за правильное таможенное оформление импортированных товаров несет Поставщик.

Документы, предоставляемые Поставщиком (контрагентом) для заключения договора

заверенная надлежащим образом копия свидетельства о государственной регистрации юридического лица или индивидуального предпринимателя;

заверенная надлежащим образом копия специального разрешения (лицензии) на осуществление деятельности (в случае, если деятельность Поставщика по заключаемому договору поставки подлежит лицензированию);

оригинал или заверенная надлежащим образом копия доверенности на лицо, имеющее право на заключение и подписание

договора от имени Поставщика (либо иные документы, подтверждающие право на заключение и подписание договора поставки);

заверенная надлежащим образом копия учредительных документов в действующей редакции.

Порядок и сроки поставки товаров, условия оплаты за товар

Поставщик поставляет товар, принадлежащий ему на праве собственности, хозяйственном ведении;

товар должен быть свободен от любых прав третьих лиц, не изъят из оборота, не ограничен в свободной продаже;

поставка товара производится в соответствии с согласованным ассортиментным перечнем (соглашением, прейскурантом, протоколом согласования цены и др.), содержащим наименование, цену товара и другие условия, необходимые для поставки;

поставка товара производится непосредственно в фирменные магазины ОАО «Витебский ликеро-водочный завод «Придвинье», силами и за счет Поставщика;

сроки поставки товаров согласовываются сторонами в договоре поставки, но не могут превышать по более 7 рабочих дней с момента получения заявки Поставщиком;

приемка товара производится в фирменных магазинах ОАО «Витебский ликеро-водочный завод «Придвинье» с учетом требований постановления Совета Министров Республики Беларусь от 3 сентября 2008 г. № 1290 «Об утверждении положения о приемке товаров по количеству и качеству» технических нормативных правовых актов и иных актов законодательства, а также условий заключенного договора;

срок годности (срок реализации) товара, на момент поставки должен составлять не менее двух третей от сроков, установленных производителем товара;

Поставщик обеспечивает сохранность и условия хранения товара при транспортировке и сохранность товара при выполнении погрузочно-разгрузочных работ;

товар, его маркировка и упаковка должны соответствовать требованиям ТР ТС, ТНПА Республики Беларусь;

поставляемый товар должны иметь индивидуальный штрих-код стандарта EAN13;

Поставщик предоставляет максимальную отсрочку платежа, установленную законодательством Республики Беларусь в отношении соответствующих поставляемых товаров:

- если срок хранения товара составляет меньше 10 дней – оплата в течение 10 дней;

- если срок хранения товара составляет от 10 до 30 дней – оплата не позднее 30 дней;

- если срок хранения товара составляет больше 30 дней – максимальный срок оплаты 45 дней.

Требования, предъявляемые к коммерческому предложению Поставщика (контрагента) и порядок его рассмотрения

Коммерческое предложение оформляется в свободной форме и должно содержать следующую информацию:

краткое описание компании Поставщика (какой период времени осуществляет свою деятельность на рынке, основное направление деятельности);

описать предлагаемые товары (производитель, страна происхождения, потребительские характеристики товара, его особенности, его конкурентные преимущества по сравнению с аналогичными товарами, приложить презентацию по товарам или фото товара;

готовность осуществлять прямые отгрузки во все фирменные магазины ОАО «Витебский ликеро-водочный завод «Придвинье» или указать географию поставок, минимальная сумма и (или) объем заказа;

готовность Поставщика участвовать в акционных, ценовых промо мероприятиях в сети фирменных магазинов ОАО «Витебский ликеро-водочный завод «Придвинье»;

контактные данные Поставщика (контрагента): ФИО и должность представляющего интересы от лица Поставщика, актуальные номера телефона, e-mail;

коммерческое предложение направляется посредством электронной почты на e-mail (oft@vitvodka.by);

срок рассмотрения коммерческого предложения и принятия решения по нему составляет не более 15 рабочих дней со дня получения ОАО «Витебский ликеро-водочный завод «Придвинье» соответствующего запроса, при условии, что Поставщик оформил коммерческое предложение в соответствии с описанным выше порядком;

ОАО «Витебский ликеро-водочный завод «Придвинье» оставляет за собой право увеличивать срок рассмотрения предложения до 30 календарных дней, в случае возникновения форс-мажора, технических сбоев в работе ОАО «Витебский ликеро-водочный завод «Придвинье», возникших сложностях проверки информации и оценки коммерческого предложения;

при получении аналогичных коммерческих предложений от одного и того же Поставщика, которые уже рассматривались и по которым предоставлялся ответ, ОАО «Витебский ликеро-водочный завод «Придвинье» оставляет за собой право их повторно не рассматривать;

при прочих равных условиях ОАО «Витебский ликеро-водочный завод «Придвинье» стремится сохранить отношения с действующим Поставщиком, поэтому при получении конкурентного коммерческого предложения на поставку товара, уже поставляемого в сеть фирменных магазинов ОАО «Витебский ликеро-водочный завод «Придвинье» предлагает действующему Поставщику пересмотреть условия сотрудничества с учётом поступившего конкурентного предложения. В случае отказа действующего Поставщика от улучшения условия поставки и при прочих равных условиях решение принимается в пользу нового Поставщика.

Условия отказа от сотрудничества с Поставщиком (контрагентом)

предоставление недостоверной информации о Поставщике, товаре и другой запрашиваемой информации;

отказ в предоставлении запрашиваемой дополнительной информации о Поставщике в рамках законодательства Республики Беларусь.

экономическая нецелесообразность заключения договора с Поставщиком на основании прогноза покупательского спроса, в сравнении с аналогичными товарами, влияющими на динамику продаж;

иные основания, предусмотренные законодательством и условиями заключенного договора.